





GESTIÓN 2020





VISIÓN

Trabajamos para fortalecer el tejido comercial de la Provincia.

MISIÓN

Incentivar y promover la competitividad del comercio mendocino, mediante el desarrollo de herramientas para su fortalecimiento.

POLITICA DE CALIDAD

Nos comprometemos a trabajar bajo un Sistema de Gestión de la Calidad certificado bajo los requisitos de la Norma ISO 9001, consolidado bajo los siguientes valores:

Profesionalizar a nuestros colaboradores garantizando la satisfacción de nuestros usuarios, además de su crecimiento, desarrollo personal y profesional.

Demostrar transparencia y eficiencia en el uso de los recursos.

Mantener una comunicación activa con los comerciantes, las entidades, el sector público y todas las partes interesadas para gestionar su satisfacción.

Fomentar la vinculación con las entidades gremiales empresarias para mejorar la representación de sus sectores.

Procurar el posicionamiento del sector comercial mendocino mediante el diseño de herramientas de formación y asistencia profesional basados en sus necesidades, a través de la investigación permanente.

Revisar nuestros procesos para mejorar continuamente.

Norma Iso 9001

El IDC obtuvo la recertificación de su sistema de gestión de calidad. IRAM le otorgó el certificado correspondiente a la Recertificación de la ISO 9001:2015.

El IDC ha obtenido dicho certificado desde el año 2014 y ha ido incorporando nuevos procesos todos los años para integrar completamente la calidad a nuestra institución





CAPACITACIONES

Objetivo general

Acompañar el desarrollo y crecimiento del sector con herramientas concretas (producto de los resultados de la muestra)

Objetivos específicos

Desarrollar y ejecutar conferencias con temas elegidos por los comerciantes, en territorio.

Desarrollar y ejecutar talleres de consultoría específica para solucionar problemas concretos.

Desarrollar y ejecutar ciclos de capacitación para abordar en mayor profundidad los temas elegidos.

CAPACITACIÓN

Durante el 2020, el IDC generó 28 espacios propicios para el desarrollo de contenidos de importancia para el sector tomando como base 20 temáticas con la participación de **1480** comerciantes.

1 >	Conferencias abiertas	Gran Mendoza
10,>	Charlas de colaboración	Gran Mendoza Zona Sur
		Valle de Uco
		Zona Este
18 >	Capacitaciones	Gran Mendoza
		Zona Sur
		Valle de Uco
		Zona Este
2 >	Talleres	Zona Este Gran Mendoza
2 >	Talleres	
2 >>	Talleres	Gran Mendoza







INVESTIGACIÓN

Objetivos

Dar respuesta a la falta de i	nformación metodológicamente veraz sobre la actividad
comercial de la provincia.	
Contar con una imagen de la ev	volución del comercio mendocino.
Determinar acciones útiles par	ra el acompañamiento del sector.
Generar un informe mensual, o	con datos relevados mensualmente, del estado de situación
del sector Comercio y Servicio	s de la provincia conformado por datos mensuales.

RELEVAMIENTOS

Se llevo a cabo relevamiento sobre fechas especiales tales como Día del Padre, día de la Madre y día del niño con el fin de poder realizar la comparación correspondiente con año anterior respecto a las ventas.

Así mismo se continuo con el relevamiento de Locales Vacíos para verificar efectos de la pandemia en el cierre de los locales en el microcentro.

Otro trabajo ejecutado fue relevar preferencias de hora de atención tanto a dueños como empleados de comercios del centro en cuanto a horario corrido de atención al público.

PROMOCIÓN COMERCIAL

Objetivo General

Incrementar las ventas en el comercio minorista mendocino.

Objetivo Específico

A través de acciones de promoción conjuntas y dirigidas, impulsar las ventas en fechas especiales.

Promoción Comercial

Durante el 2020, el IDC generó y participó de 14 eventos de promoción comercial en conjunto con diferentes entidades en post de fomentar en incrementos de ventas en el comercio minorista de la provincia.





Detallando a continuación las mismas.

Acción Por Día De Reyes.
Programa Posnear
Fomentar E Impulsar La Ventas - Grandes Rebajas En Vendimia
Programa Tinka
Programa Cuponeala
Campaña Momentos Con Papa- Día Del Padre
Campaña Que Te Gustaría Regalarle A Papá
Campaña Celebremos La Semana Del Amigo
Campaña Día Del Niño
Campaña Día Del Padre Argentino
Campaña Rebajas Del Centro

FINANCIAMIENTO

EL IDC otorgó 4 créditos a comercios de la provincia.

Características

____ Monto máximo: hasta 50.000

Tasa de Interés: 15 % (TNA)

— Plazo de devolución: 12 meses







Objetivos

Impulsar la inversión del sector privado, afectado por las medidas de aislamiento y el desplome de sectores productivos en Argentina.

Inyectar movimiento a toda la cadena productiva mendocina, que es la que finalmente aporta al Estado para que pueda dar sus prestaciones a los ciudadanos.

El IDC trabajo en forma permanente en las áreas de Analista documental y Análisis técnico, llevando los controles necesarios sobre documentación y último paso previo a la adjudicación del reintegro, el análisis técnico. Así mismo, se llevaron a cabo capacitaciones de asesoramiento del programa hacia comercios interesados en acceder a Mendoza Activa.



Este programa permite, mediante un proceso de aprendizaje práctico, desarrollado en ambientes laborales concretos, que los y las mendocinas que se encuentran en situación de desempleo puedan mejorar sus condiciones de empleabilidad, fortaleciendo así sus posibilidades de inserción laboral genuina.

IDC brindó capacitaciones sobre el programa a diversos grupos de comerciantes de la provincia.





















ESCUELA DE NEGOCIOS ACTIVIDAD AUTOFINANCIADA



PROGRAMA DE PROFESIONALIZACIÓN Y DESARROLLO

EN CONJUNTO CON LA UNC

ACTIVIDADES PROPIAS



TALLERES



CHARLAS



1.022

Dueños y empleados de comercio profesionalizados



87%

Grado de satisfacción de asistentes

El resultado responde a las encuestas realizadas durante cada evento

\$314.612 COSTO

\$355.600 INGRESOS POR ACTIVIDADES PAGAS

\$40.985 A FAVOR IDC



Actividades de capacitación en colaboración con entidades representativas del sector







DIRECTORIO DE FABRICANTES Y PROVEEDORES MENDOCINOS DE SERVICIOS



452



Mención

Declarado de interés provincial por la Honorable Cámara de Diputados de la Provincia.



Acciones



Ronda de Negocios de Artesanías

Ronda de Negocios de Alimentos y Bebidas



Taller de Asociativismo

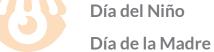
OBSERVATORIO COMERCIAL



Medición ventas mensuales. DEIE

Medición ventas fechas especiales





Navidad

Zonificación y recopilación de datos de los principales corredores comerciales de Guaymallén y Godoy Cruz







FORTALECIMIENTO DE CÁMARAS

ASISTENCIA TÉCNICA

- Asistencia técnica en Apertura
- Asistencia técnica en Diseño e Imagen Corporativa

Cámara de Franquicias

Heladerías Grido Social

Promoción y difusión por llegada de microfranquicias

46 Franquicias sociales generando casi 100 puestos de trabajo

FONDOS ENTREGADOS

\$ 194.612.00 CAME

Cámara Franquicia | Cámara de Tunuyán | Cámara de Guaymallén

MICROCRÉDITOS ENTREGADOS LINEA IDC



ASESORAMIENTO MENDOZA ACTIVA | MENDOZA EMPRENDE SEMILLA | ENLACE | ENLAZADOS

Personas afectadas

Tickets asesorados 1312















CATÁLOGO DE DESCUENTOS Y PROMOCIONES



Instituciones públicas y privadas

25

BÚSQUEDA DE FINANCIAMIENTO



Proyectos presentados



PROMOCIÓN COMERCIAL

11

Acciones en colaboraciones con Cámaras y Municipios en fechas especiales

AGENCIA DE INNOVACIÓN, CIENCIA Y TECNOLOGÍA





Creación nodo comercialización



































ESCUELA DE NEGOCIOS ACTIVIDAD AUTOFINANCIADA

Diplomados

Satisfacción Promedio: 92%

Modalidad: Virtual

Nombre	Participantes	Horas	Satisfacción
1- Programa Profesional en Gestión Profesional de Comercios	82	78	93.05%
2- Programa Profesional en Desarrollo de Emprendedores en conjunto con la UNC	42	78	90.95%

Conferencia abierta

Satisfacción Promedio: 93.94%

Modalidad: Presencial

Fecha	Nombre	Participantes	Satisfacción
9/3/2022	Atraer clientes de forma efectiva	204	93,75%
2/6/2022	Negociación efectiva de cobranza	35	94,29%
28/8/2022	Medios de pagos Digitales	35	96,96%
11/11/2022	Neurociencias	70	90,79%

Talleres

Satisfacción Promedio: 83.68%

Fecha	Nombre	Participantes	Satisfacción
19 y 16 may 2 y 9 jun	Taller Instagram	101	78,61%
21 y 23 jun	Taller Venta online Herramientas Digitales	40	88,57%
16 y 18 ago 23 y 25 ago	Taller Atención al Cliente Taller Técnicas de Ventas	64	86,07%
13 y 15 sep 20 y 22 sep	Taller Liderazgo Taller RRHH	37	83.07%
11 y 13 oct 18 y 20 oct	Taller Redes Sociales Taller Marketing	16	82.08%















ORSEO CO



DIRECTORIO DE FABRICANTES DE LA PROVINCIA DE MENDOZA

Actividades

- Vinculación con potenciales compradores.
- Asistencias en página web junto a la empresa Coder House (5 estudiantes internacionales para cada emprendedor) 10 emprendedores.
- Jornada de emprender de impacto e innovación. Bodega Trivento.
- Desayuno de trabajo consultivo emprendedores.
- Jurado el Proyecto de mi vida, Las Heras.
- Paseo Comercial IDC 2022:

 Se realizó el 17 de diciembre de 2022, en el marco de la vendimia de Godoy Cruz, el Paseo Comercial IDC, done participaron 10 emprendedores dinámicos, exhibiendo sus productos. El programa contó con la participación de auspiciantes comerciantes.

Directorio de fabricantes	232
Directorio de proveedores de servicios	198

*INSCRIPCIÓN COMO REGISTRO INCUBADORAS



DIAGNÓSTICOS

Elaboración gratuita de un nutrido diagnóstico de aquellos comercios que soliciten el servicio. La herramienta, permitirá al comerciante contar con una radiografía de su comercio y lo guiará en la toma de decisiones necesarias que para impulsar y potenciar su actividad. Para ello, tendremos en cuenta todas aquellas oportunidades como, así también, todas aquellas debilidades que se deberían reforzar

Inicio: mes septiembre.

Se analizan distintas áreas funcionales:

- Modelo de negocio
- Técnica y metodología de procesos
- Marketing y comunicación
- Imagen y diseño

- E-commerce
- Capital humano
- Finanzas
- Contabilidad

Sector	Cantidad
Comercios	19
Emprendedores	2



















2022	Relevamientos realizados (anuales)	12	Mensuales. Ventas comerciales
2022	Relevamientos en fechas especiales	4	Día del Padre Día del Niño Día de la Madre Navidad
2022	Medición Innovación comercial - Agencia de Innovación de Mendoza		

PROMOCIÓN COMERCIAL

Cantidad: 10 actividades

INSTITUCIÓN	OBJETIVO	PARTICIPANTES	IDC/PARTICIPACIÓN	FECHA EJECUCIÓN
CECITYS	Día de Reyes	Came, Fem, Gobierno de Mendoza, Cecitys, Municipalidad de Ciudad	Diseño de flyer Difusión	6/1/2022
CECITYS	Día de los Enamorados	Came, Fem, Gobierno de Mendoza, Cecitys, Municipalidad de Ciudad	Diseño de flyer Difusión	12-13/02/22
CECITYS	Grandes Rebajas del Centro	Came, Gobierno de Mendoza, Cecitys, Municipalidad de Ciudad	Diseño de flyer Difusión	24/2/2022
CECITYS	Celebramos Vendimia	Cecitys	Diseño de flyer Difusión	1/3/2022
CECITYS	Mes de la mujer	Came, Fem, Gobierno de Mendoza, Cecitys, Municipalidad de Ciudad	Diseño de flyer Difusión	9/3/2022 25/03/2022
CECITYS	Día del amigo	Came, Fem, Gobierno de Mendoza, Cecitys, Municipalidad de Ciudad	Diseño de flyer Difusión	15/7/2022
CECITYS	Día del niño	Came, Fem, Gobierno de Mendoza, Cecitys, Municipalidad de Ciudad	Diseño de flyer- Instragram Difusión - mail relay-ayuda en la actividad	16/8/2022
CÁMARA LUJÁN	Día del niño	Cámara de Comercio Luján	Instragram- difusión mail relay - ayuda en la actividad	16/8/2022
CECITYS	Día de la madre	Cecitys	Difusión	12/10/2022
CÁMARA LUJÁN	Día de la madre	Cámara de Comercio Luján	Instragram-difusión	12/10/2022

















CALENDARIO DE DESCUENTOS

Calendario de descuentos de instituciones públicos y privadas

25 instituciones

INSTITUCIONES

ANSES

- BANCO ITAU
- BANCO HIPOTECARIO
 BANCO HSBC
- BANCO NACIÓN
- BANCO SUPERVIELLE
- **BANCO CREDICOOP**
- BANCO GALICIA
- **BANCO CIUDAD**
- BANCO SANTANDER
- **BANCO COMAFI**
- LOS ANDES PASS
- **BANCO PATAGONIA**
- MENDOZA PAGO TIC
- **BANCO MACRO**

BANCO ICBC

MONTEMAR

- YACARÉ BILLETERA VIRTUAL
- OHANA BILLETERA VIRTUAL
- OSEP
- TARJETA CENCOSUD
- TARJETA NARANJA
- TARJETA SOY UN CUYO
- UALA
- ULTRA BILLETERA VIRTUAL



INTERVENCIÓN MERCADO COOPERATIVO GODOY CRUZ

Se llevó a cabo un Plan estratégico integral para el Mercado de Concentración de Godoy Cruz. Con el objetivo de proponer mejoras para el desarrollo y crecimiento de este importante predio comercial. Se busca posicionar este Mercado como un espacio de comercialización de productos frutihortícolas y afines de referencia en la provincia, aportar valor agregado y servicios al cliente para lograr la satisfacción de los distintos públicos. Para acciones a implementar se traduzcan en una mayor circulación de clientes y en un incremento de las ventas y los proveedores.

Eje de Trabajos:

- 1. Replanteo Estratégico
- 2. Relevamiento Oferta Demanda
- 3. Imagen Corporativa Comunicación - Marketing











- 5. Inocuidad de Alimentos (en conjunto con el IDR)
- 6. Vinculación (en conjunto con el IDR)





















- Consejo Consultivo Emprendedores alianza junto a la Dirección de Emprendedores.
- Miembros de la Agencia de Innovación de la Provincia de Mendoza Nodo Comercialización.
- Coder-House
- Municipalidad Godoy Cruz
- ITU
- Banco Supervielle



ASESORAMIENTOS DE PROGRAMAS PROVINCIALES

Asesoramiento Mendoza Activa/ Semilla/Enlace - Enlazados

6 Personas afectadas





















OBSERVATORIO COMERCIAL

RELEVAMIENTOS	ZONA	RECURSO UTILIZADO
 Relevamientos Demanda Ecommerce Relevamiento Oferta Ecommerce Inc Mensuales Módulo DEIE y Módulo IDCx12 Relevamiento Reyes Relevamiento Día del Padre Relevamiento Día del Niño Relevamiento Día de la Madre Relevamiento Navidad Relevamiento Innovación IDC Informe Éxodo Chileno 1 Informe Éxodo Chileno 2 Relevamiento CCCA - Alameda Relevamiento corredores comerciales Micro Centro Relevamiento corredores comerciales Godoy Cruz Relevamientos corredores comerciales Las Heras 	Gran Mendoza Ciudad, San Martín, San Rafael Gran Mendoza Ciudad Ciudad Ciudad Ciudad Gran Mendoza Ciudad Gran Mendoza Ciudad Ciudad Ciudad Ciudad Ciudad Ciudad Ciudad Ciudad Medoza Zona Alameda Ciudad Maipú Godoy Cruz Las Heras	
 17 Relevamientos corredores comerciales Las Heras 18 Relevamiento corredores comerciales Santa Rosa 19 Relevamiento corredores comerciales Guaymallén 20 Relevamiento corredores comerciales Lavalle 21 Relevamiento corredores comerciales La Paz 22 Relevamiento corredores comerciales Luján de Cuyo 	Las Heras Santa Rosa Guaymallén Lavalle La Paz Luján de Cuyo	











Georeferenciación comercial (ver link adjunto)

* Detalles de cada relevamiento: ver archivo" Relevamientos comerciales 2023"

Aumento de comercios en base de datos en comparación con año 2022

















MODELO DE ENCUESTA DE LOS CORREDORES COMERCIALES



Instituto de Desarrol Comercial	llo				MENDOZA Ministerio de Econo				
ENCUESTA	"CCC	:A -	TR	AN	SFORMACION DI	GITAL	,"		
Relevamiento: - CIUDAD ETA	PA - 2 -D	ICIEM	1BRE						
1. Identificación del Local									
Nombre del local					Nombre del Titular/En	cargado			
						- Garage			
Dirección									
Direction .									
Teléfono celular									
Correo Electrónico									
CUIT									
RUBRO									
2. CCCA									
								SI	NO
¿Forma parte de un CCCA?									
¿Les interesaría formar parte de	un CCCA	.?							
CCCA: Es generar un espacio asocia									n,
revitalización y valor agregado de ca 3. CAMARA DE COMERCIO	ida espacio	, con la	a meta	ae me	ejorar la rentabilidad, atraer clientes	y desarrolla	r venta	jas	
5. CAMAKA DE COMERCIO								CI	NO
2 d . Farras marta da la Cámara da	Camanaiaí) Ci ===		2 2 1				SI	NO
3.1 ¿Forma parte de la Cámara de			isar a s	3.2. K	espuesia No, pasar a 3.3,3.4				
3.2 ¿Utiliza los servicios que brinda	la Cámara	1?							
3.3 ¿Le interesaía formar parte de	a Camara	de Cor	mercio'	?					
3.4 ¿Sabia que por ser socio de la	Cámara ac	cedes	a múlt	iples l	peneficios?				
4. MARCA DIGITAL									
	SI	N	10			SI	NC	5	
¿Tiene página web?					¿Estan tercerizadas las RRSS?				
¿Realizan SEO?					¿Invierte en publicidad digital?]
¿Utiliza Google Maps o GMB		1			¿Realiza análisis de datos?	<u> </u>			1
¿Tiene redes sociales?		<u> </u>			¿Utiliza CRM?	L	<u> </u>		
5. ¿TIENE E-COMMERCE?									
No (Si la respuesta es No, pasar a punto 6)			Propia	а					
Tienda Nube		Empretienda							
Pedidos Ya			Otras	. ¿Cu	al?				
5.1. ¿ Cual es el tipo de vent	ta?								





Mañana: 8:00 a 12:59

Siesta de 13:00 a 15:59











MODELO DE ENCUESTA DE LOS CORREDORES COMERCIALES



LOCAL (dentro del departamen	nto)		PR	OVIN	CIAL	(Fuera	del departamento)			NACIONAL	
5.2. ¿Qué tipo de logíst	ica u	ıtiliza?									
Retiro en tienda Correo				Delivery - Mensajería No tier			No tiene	Τ			
5.3. ¿Cual es el medio d	le pa	ıgo más τ	ıtliza	do p	or lo	s clie	entes?				
Tarjeta de Crédito			Π		Tarjeta de Débito Billeteras			Billeteras Virt.	Т		
Modo						Merc	ado Pago		-	Transferencia	T
Otros.¿Cual?									•		
6.TRANSFORMACION I	OIGIT	ΓAL									
¿Qué Importancia tiene la transformacion digital e innov para usted?		Mucha Importanci	a	Algo Impo	de rtancia	а	Ninguna Importancia				
7. ¿Que aplicación de i	nnov	ación le	inter	esa p	ara	su co	omercio?				
Mejorar sistema de gestion						Software Administrativo				Г	
Digitalizar tienda fisica						Aplicaciones moviles				T	
Ecommerce				Big data					T		
Estrategias de Marketing				Siste	ma de planificacio	n de Recur	sos		T		
Gestion de Clientes						Otra:					
8. ¿Que temas de capac	citaci	iones le i	ntere	esa p	ara ı	ısted	o sus colaboi	adores?			
Administración General						Habil	idades Blandas				Т
Ventas						Marketing Digital					T
E-Commerce						Marketing Tradicional					t
Finanzas Digitales						Recursos Humanos					t
Finanzas tradicionales						Ottori					
9. SEGURIDAD						Otra:					
					SI	NO					
¿Su comercio ha sufrido delitos	s este :	año?			<u> </u>		No finalizar encu	esta			
¿En que franja horaria?					Maña	na	Siesta	Tarde	!	Noche	Ι
¿Que tipo de delitos?											



Tarde de 16:00 a 19:59

Noche de 20:00 a 07:59







TEMAS	CANT. COMERCIOS/ EMPREN- DEDORES	SATISFACCIÓN	HORAS	RECURSO UTILIZADO
1 Conferencia abierta neurociencia	129	85,60%	4	
2 Conferencia Obtención de nuevos puntos de vta	69	81,11%	4	
3 Taller de marketing integral	53	84,23%	12	
4 Taller de Neuroventas	62	80,21%	8	
5 Conferencia abierta Criptomonedas, oportunidades para el comercio en el 2023	39	84,55%	4	
● 6 Diplomado de Innovación y gestión comercial	25	100%	84	
◆ 7 Conferencia Abierta Liderazgo en los comercios	99	93,56%	4	Recurso Monetario:
■ 8 Taller de redes y fotografía	82	93,44%	16	Autofinanciado
9 Conferencia Abierta de Liderazgo San Rafael	61	91,52%	4	Recurso
■ 10 Conf. Abierta Ventas y Atención a cliente- julio	107	91,38%	4	Humano:
■ 11 Taller Marketing Digital Julio	100	82,62%	20	Personal IDC
■ 12 Taller de RS y Fotografía San Rafael	67	90,50%	16	
■ 13 Taller de Dirección Comercial y vtas digitales ago.	76	91,16%	16	
■ 14 Taller de Atención al Cliente	72	83,33%	16	
■ 15 Conferencia Abierta Ecommerce	147	90%	4	
■ 16 Conferencia abieta Atención al Cliente San Rafael	103	89,26%	4	
■ 17 Conferencia abierta Educación Financiera	113	92%	4	
■ 18 Taller Excel Gran Mendoza	34	96%	16	
■ 19 Taller Excel San Rafael	24	93%	16	
◆ 20 Foro Nacional de Comercio 2023	450	91,37%	10	
TOTALES	1912	90%	266	

Cantidad de comercios asociados a cámaras que participaron en las actividades:

47 asociados de cámaras territoriales (2% de la participación total)













ESCUELA DE NEGOCIOS



INCOMPANY							
Temas solicitados	Horas aplicadas	Satisfacción	RECURSO UTILIZADO				
Técnicas de ventasAtención al cliente	42	100%	Recurso Monetario Autofinanciado				



ASESORAMIENTO COMERCIAL

DIAGNÓSTICO COMERCIAL

Áreas Diagnosticadas	Cant.de comercios	Satisfacción	Hs aplicadas	RECURSO UTILIZADO
 Modelo de negocio (visión/misión /ventajas competitivas/ acciones ambientales, social y económicas) Procesos Comercialización (redes sociales, marketing digital) Imagen Comercial Capital Humano Finanzas Trasformación digital 	137	94%	1700	Recurso Monetario Autofinanciado Recurso Humano Personal IDC

CONSULTORÍAS

Áreas Diagnosticadas	Horas consultoría	Satisfacción	RECURSO UTILIZADO
Aspectos Contables Aspectos legales Administración RRHH Imagen Redes sociales Marketing Excel Sistema de calidad Procedimientos Eficiencia Técnicas de ventas	198	100%	Recurso Monetario Autofinanciado Recurso Humano Personal IDC





ASESORAMIENTO COMERCIAL



CREACIÓN PÁGINA WEB y REDES SOCIALES

De Cantidad de páginas realizadas

62

Recurso Monetario

Convenio con Coderhouse

INCUBACIÓN

Áreas trabajadas	Cantidad de emprendedores	RECURSO UTILIZADO
■ Foda		
Canvas		Recurso Monetario
Administración	5	NO
Redes		Recurso Humano
 ■ Imagen		Personal IDC
Guías página IDC		

ESTUDIO DE MERCADO

Estudio de Mercado "Espacio de buffet, Coworking y de esparcimiento Mendoza Tic Parque Tecnológico" Solicitado por IDITS

Recurso Humano
Personal IDC

DESARROLLO ÁREA DE COMERCIALIZACIÓN

Desarrollo de propuesta área de comercialización Zona Franca y Puerto Seco. Solicitado por IDITS Recurso Humano
Personal IDC





ASESORAMIENTO COMERCIAL



FORTALECIMIENTO DE CÁMARAS

Acción de apoyo	Cámaras	RECURSO UTILIZADO
Diagnósticos	Las Heras Luján de Cuyo San Martín San Carlos Godoy Cruz	
Relevamientos comerciales en zonas identificada por cámaras	Cecitys Luján de Cuyo San Martín Tunuyán San Rafael Las Heras Godoy Cruz Guaymallén	Recurso Monetario
Armado concurso de mascota cámara	Cecitys	NO Decrease Humana
Armado de piezas de diseño y difusión	Cecitys	Recurso Humano Personal IDC
Diseño de logo	San Carlos	
Armado Página Web	San Carlos	
Asesoría en procesos	San Carlos I Las Heras	

ASESORAMIENTO MENDOZA ACTIVA

Programas	Tikets analizados	RECURSO UTILIZADO
Mendoza Activa II	779	
Mendoza Activa III	1145	Recurso Humano Personal IDC
Mendoza Activa Eficiencia	253	Personal IDC
TOTAL	2177	







PLANIFICACIÓN







PLANIFICACION 2024 (desde febrero a diciembre)

Alcance: comerciantes y emprendedores de toda la provincia de Mendoza

EJES DE TRABAJO:



ESCUELA DE NEGOCIOS ACTIVIDAD AUTOFINANCIADA

(relevando en la actualidad necesidades del sector para el armado de temario)

- 2 Diplomado Profesionalización comercial
- **10** Conferencias Abiertas
- 15 Talleres Específico
- 1 Foro Nacional de Comercio



DIAGNÓSTICO COMERCIAL

Evaluación técnica de la situación del comercio

REALIZADO POR PERSONAL DEL IDC

Puntos que se analizan:

- Modelo de negocios
- Procesos
- Comercialización
- Imagen y diseño
- Capital Humano
- Finanzas
- Transformación digital







CONSULTORIAS COMERCIALES ACTIVIDAD AUTOFINANCIADA

- Transformación Digital
- Imagen Corporativa
- Aspectos Contables
- Aspectos Legales
- Redes sociales
- Marketing digital
- Técnicas de ventas y atención al cliente
- Administración
- Excel
- Franquicias
- Recursos Humanos



CREACIÓN DE PAGINA WEB/ REDES SOCIALES/COMMUNITY MANAGER (convenio con coder house) SIN COSTO







IN COMPANY COMERCIAL ACTIVIDAD AUTOFINANCIADA

- Transformación Digital
- Imagen Corporativa
- **Aspectos Contables**
- **Aspectos Legales**
- Redes sociales
- Marketing digital
- Técnicas de ventas y atención al cliente
- Administración
- Excel
- Franquicias
- **Recursos Humanos**



ESTUDIOS DE MERCADO | REALIZADO POR PERSONAL DEL IDC



INCUBADORA / ACELERADORA COMERCIAL

REALIZADO POR PERSONAL DEL IDC







OBSERVATORIO COMERCIAL REALIZADO POR PERSONAL DEL IDC

- Encuestas mensuales de comercios en conjunto con DEIE
- Relevamiento de zonas con mayor concentración comercial (principales corredores comerciales de toda la provincia)
- Relevamiento Compras y ventas digitales
- Relevamiento de innovación comercial
- Relevamiento de Necesidades de comercios
- Relevamiento Transformación Digital
- Relevamiento ventas días festivos



GEOREFERENCIACIÓN

Geolocalizar en mapas los principales corredores comerciales de la provincia

FORTALECIMIENTO DE CÁMARAS

Fortalecer a las Cámaras empresarias representativas de sectores económicos y localidades de la Provincia de Mendoza.

REALIZADO POR PERSONAL DEL IDC

- Diagnóstico de situación de cámaras
- Armado de plan estratégico para cada cámara
- Capacitación y asistencia técnica a dirigentes y responsables administrativos



BUSQUEDA DE FINANCIAMIENTO PARA LA INSTITUCIÓN

REALIZADO POR PERSONAL DEL IDC